

L'intelligence artificielle dans la vente : LinkedIn et automatisation («AINLIN»)

Tirez profit de la puissance de l'intelligence artificielle pour réussir vos ventes sur LinkedIn. Dans ce cours, vous découvrirez ce que permet l'IA, quelles sont ses limites et comment utiliser l'automatisation dans le cadre de stratégies de vente.

Durée: 1 jour

Prix: 850.– excl. 8.1% TVA

Documents : Support de cours numérique

Contenu

1. Vue d'ensemble de l'intelligence artificielle dans la vente
2. LinkedIn et l'IA : Qu'est-ce qui est réaliste, qu'est-ce qui fonctionne et qu'est-ce qui ne marche pas ?
3. Utiliser l'automatisation pour vendre efficacement
4. Exercices pratiques et exemples d'utilisation
5. Q & A

Objectifs

- Comprendre l'utilisation de l'intelligence artificielle dans la vente
- Utiliser correctement et efficacement l'IA et l'automatisation sur LinkedIn
- Développer et mettre en œuvre des stratégies de vente plus efficaces grâce à l'IA

Méthodologie & Didactique

Cette formation est un mélange de théorie, d'exercices pratiques et d'exemples concrets.

Public cible

Cette formation s'adresse aux personnes actives dans le domaine de la vente et qui ont déjà de l'expérience avec LinkedIn.

Avez-vous une question ou souhaitez-vous organiser un cours en entreprise ?

Nous vous conseillons volontiers au +41 22 738 80 80 ou romandie@digicomp.ch. Retrouvez toutes les informations détaillées concernant les dates sur www.digicomp.ch/formations-digital-communication/marketing-digital/reseaux-sociaux/cours-lintelligence-artificielle-dans-la-vente-linkedin-et-automatisation