

SAP CCP Verkauf («SAPVK»)

In diesem Kurs erhalten Sie das Rüstzeug, um die anfallenden Aufgaben im Vertrieb effektiv und systemgerecht auszuführen. Das Wissen wird an zahlreichen Beispielen umgesetzt und durch Tipps und Tricks der SAP-Experten ergänzt.

Dauer: 2 Tage

Preis: 1'600.- zzgl. 8.1% MWST

Kursdokumente: SAP-Kursunterlagen

Inhalt

1. Organisationseinheiten
 - Mandant
 - Buchungskreis
 - Werk
 - Lagerort
 - Organisationseinheiten im Vertrieb
 - Organisationseinheiten biz:ADES Enterprise
2. Stammdaten
 - Materialstammdaten
 - Kundenstammdaten
 - Konditionsstammdaten
3. Verkaufsbelege
 - Allgemeines
 - Aufträge
 - Verfügbarkeitsprüfung
4. Lieferbelege
 - Auslieferung
 - Versandstellenermittlung
 - Lieferungsbearbeitung
 - Kommissionierung
5. Bestandsführung
 - Bestandsübersicht
 - Lagerbestand
 - Aktuelle Bedarfs-/Bestandsliste
6. Fakturierung
 - Auswirkungen der Faktura
 - Faktura anlegen, ändern, anzeigen
 - Faktorenvorrat
 - Liste Fakturen
 - Fakturen ausgeben

Key Learnings

- Kenntnisse über die Vertriebsabwicklung am Beispiel eines standardisierten Vertriebsprozesses
- Kenntnisse über die wichtigsten Funktionen in der Prozesskette «Kundenauftrag bis Rechnungslegung» im SAP-System
- Einblick in die Integration mit den Bereichen Lager und Finanzbuchhaltung
- Praktische Erfahrung durch Fallbeispiele am SAP System
- Demonstrieren Ihres SAP-Know-hows auf dem Arbeitsmarkt, dank dem SAP Competence Pass

Praxisnahe Kursunterlagen unterstützen die Teilnehmer und stehen ihnen später als Hilfsinstrument und Nachschlagewerk zur Verfügung. In anschaulichen Fallbeispielen am SAP System sammeln die Teilnehmer eigene praktische Erfahrungen.

Zielpublikum

Dieser Kurs richtet sich an SAP Einsteiger im Verkauf.

Anforderungen

Grundkenntnisse im Umgang mit SAP sind ein Muss für diesen Kursbesuch. Diese Kenntnisse werden vorausgesetzt, ansonsten ist ein Bestehen der Prüfung nicht möglich. Wer über diese Kenntnisse nicht verfügt, besucht bitte vorgängig den folgenden Kurs. Zudem empfehlen wir ein Grundverständnis in der Vertriebsabwicklung.

- [SAP S/4Hana CCP-Grundlagen \(«SAPG»\)](#)

Zertifizierung

Am Nachmittag des letzten Kurstages schliesst der Kurs mit der Prüfung SAP Competence Pass - SAP ST (Sales Tasks) ab. Die Prüfung ist elektronisch, in deutscher Sprache verfügbar, dauert eine Stunde und umfasst insgesamt 40 Fragen mit einer Erfolgsquote von 60% (bei 80% erhalten die Teilnehmenden eine Auszeichnung). Deutsche Sprachkenntnisse auf C1-Niveau sind erforderlich. Hilfsmittel sind keine zugelassen. Es handelt sich um eine Onlineprüfung mit Screen Simulation (kleine SAP Transaktionen werden am Bildschirm bearbeitet).

Die Prüfung ist im Kurspreis enthalten. Eine Prüfungsrepetition ist kostenpflichtig.

Die Prüfung der Teilnehmer vor Ort und der Remote-Teilnehmer findet zeitgleich statt. Damit technisch bei der Remote-Prüfung alles ohne Hindernisse abläuft, erhalten Sie vorgängig weitere Informationen. Systemvoraussetzungen für die Prüfung sind:

- PC/Notebook (kein Tablet oder Mobilgerät)
- Windows oder macOS
- Webcam für PC
- Aktives Mikrofon

Video und Audio müssen während der gesamten Prüfung eingeschaltet sein. Die Kamera muss auf den Prüfungskandidaten gerichtet sein. Die Prüfungssession wird aufgezeichnet. Unterlagen dürfen in der Prüfung nicht verwendet werden. Die Prüfung wird über Zoom abgewickelt. Am Ende der Prüfung wird sofort das Prüfungsergebnis angezeigt.

Zusatzinfo

Die Schulung erfolgt auf dem System SAP ERP 6.0 EHP7.

Haben Sie Fragen oder möchten Sie einen Firmenkurs buchen?

Wir beraten Sie gerne unter 044 447 21 21 oder info@digicomp.ch. Detaillierte Infos zu den Terminen finden Sie unter www.digicomp.ch/weiterbildung-business-applications/sap/kurs-sap-ccp-verkauf